

店長・オーナー様向け： さんざしドリンク経営資料

1. 高利益率、かんたん調理、ドリンクで差別化

導入
メリット



粗利率：
約90%



調理は
「割るだけ」



魅力あるドリンク
メニュー強化



2. 原価と利益の構造（1杯あたり）

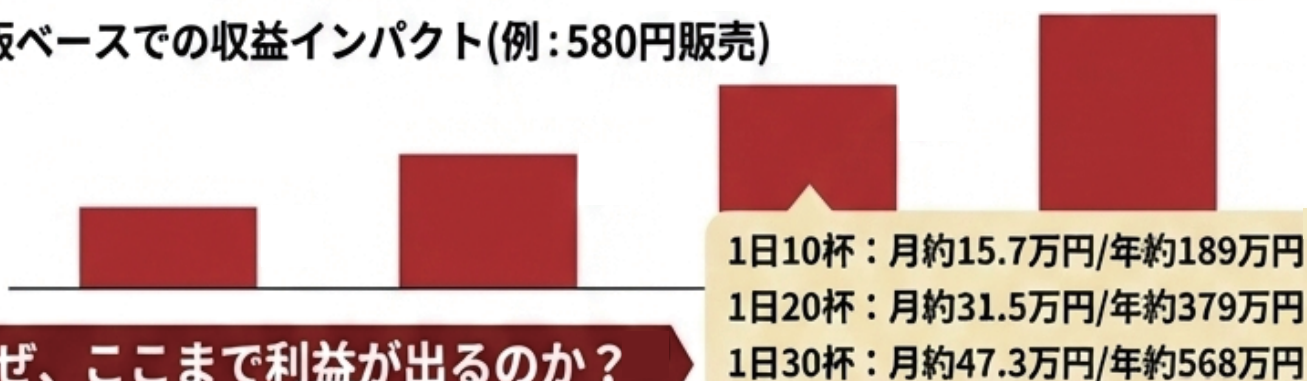
原価：1本1,350円(税抜) ÷ 約25杯 = 1杯あたり約54円

販売価格	原価	利益	原価率
480円	約54円	約426円	約11%
580円	約54円	約526円	約9%
680円	約54円	約626円	約8%

3. 収益インパクトの具体例

1本使い切るだけで、1万円以上の利益！

- 1本(約25杯)：480円販売→利益約10,650円 /
580円販売→利益約13,150円 / →利益約15,650円
- 日販ベースでの収益インパクト(例：580円販売)



4. なぜ、ここまで利益が出るのか？

- ☕ 甘すぎず、食事の邪魔をしない
- ☕ 最初の一杯として選ばれやすい
- 🍷 ノンアル・アルコール両対応
- 🍷 ノンアル・アルコール両対応
- 🌸 味ブレが起きにくい(希釈タイプ)

➡ 回転が速く、ロスが出にくい

5. 導入リスクについて(補足)

実質ノーリスクでテスト可能！

- 初回限定：1本無料テスト導入あり
- 30日間返品OK(未開封分)